

# Der Freiberufler als Manager

- **Managen und Führen für zukünftige Partner**



Business-Coaching mit Expertise aus Ihrem Umfeld

## Themenschwerpunkte

- ▶ Der junge Freiberufler auf dem Weg zur Führungspersönlichkeit.
- ▶ Fokussierung auf Führungsthemen in der Organisation.
- ▶ Management-Aufgaben versus „Billable Hours“.
- ▶ Besondere Anforderungen durch Generation Y.
- ▶ Führungsrolle in Konfliktsituationen.
- ▶ Führung in persönlich belasteten Situationen.

## Konzept

In den Freien Berufen liegt – vor allem bei den jüngeren Berufsträgern - oft wenig Erfahrung mit den Themen „Managen und Führen“ und den hierfür relevanten Kompetenzen vor. Im beruflichen Alltag steht die mit hohem professionellem Anspruch zu erbringende Dienstleistung für den Auftraggeber im Vordergrund, häufig unter hohem Zeitdruck. Als zukünftiger Partner wachsen aber die Anforderungen: dann ist ein Freiberufler - oft unbewusst - gleichzeitig auch immer Führungskraft in seiner Organisation, z.B. mit Personal- oder Teamverantwortung.

Hier biete ich ein Coaching an, um die Nachwuchs-Berufsträger auf diese Aufgaben vorzubereiten und für diese Themen zu sensibilisieren. Als Business Coach für Freiberufler spreche ich Ihre Sprache, weil ich Ihr berufliches Umfeld aus eigener langjähriger anwaltlicher Tätigkeit genau kenne.

## Ziele

- ▶ Vermittlung der an einen zukünftigen Partner gestellten Anforderungen („behavioural development needs“).
- ▶ Erläuterung der erforderlichen Kompetenzen, um eine alltagstaugliche Führungspersönlichkeit zu werden („leadership-development“).
- ▶ Vorbereitung auf Zeitmanagement- und Priorisierungsfragen im Spannungsfeld zwischen Mandantenauftrag und Kanzleiorganisation („resilience development strategies“).

## Teilnehmerkreis

Nachwuchs-Berufsträger in „professional services firms“ (Rechtsanwälte, Patentanwälte, Notare, Steuerberater, Wirtschaftsprüfer, Unternehmensberater, beratende Ingenieure).

## Beratungsangebote

Individuelles Coaching: Hierbei begleite ich Sie persönlich als Gesprächspartner während frei zu vereinbarenden Sitzungen von jeweils 1,5 bis 2 Stunden. Den Anfang bildet ein kostenfreies Erstgespräch, in dem wir festlegen, ob wir miteinander arbeiten wollen und, wenn ja, welche Anliegen im Vordergrund stehen. Ein Coaching-Prozess erstreckt sich je nach Anliegen über einen Zeitraum von einigen Tagen bis hin zu etwa 3 Monaten.

Impuls-Workshop: wenn zunächst eine Einführung in die relevanten Themenkreise gewünscht ist, biete ich dazu halbtägige oder ganztägige Workshops an, die wahlweise in Ihren Geschäftsräumen oder extern stattfinden. Die Seminarkosten betragen 1.250 € (halber Tag) bzw. 1.800 € (ganzer Tag).



### **Dr. Ralph Schippan**

Dipl.-Ing., langjähriger Patentanwalt,  
Systemischer Business Coach mit  
Schwerpunkt Entwicklung von Karriere-  
und Führungskompetenz,  
Strategieplanung, Konflikt- und Stress-  
Management.

40545 Düsseldorf, Markgrafenstr. 14.

Tel.: +49 (0) 172 83 84 600  
ralph.schippan@web.de

**[www.ralph-schippan.de](http://www.ralph-schippan.de)**